

PARIS
8 octobre 2026

Ardian et SMBC lancent un partenariat stratégique en NAV Financing MidCap

Ardian, un des leaders mondiaux de l'investissement privé, et Sumitomo Mitsui Banking Corporation (SMBC), banque mondiale de premier plan, dont le siège est au Japon, nouent un partenariat pour le lancement d'une plateforme dédiée de Direct MidCap NAV Financing.

Cette initiative fournira des solutions de financements flexibles et sur mesure aux fonds Buyout et Infrastructure du mid-market. En apportant des capitaux au niveau du fonds, le partenariat permettra aux gérants de créer de nouvelles opportunités au sein de leurs portefeuilles, en optimisant le déploiement du capital, en soutenant la croissance des entreprises en portefeuille et en renforçant la création de valeur.

Ce partenariat réunit deux forces complémentaires du financement des fonds d'investissement. SMBC dispose d'une longue expérience dans le segment des grandes capitalisations, avec une expertise approfondie en matière de structuration et une solide présence internationale. Ardian, grâce à son expertise dans les opérations secondaires et primaires, apportera sa connaissance des entreprises de taille moyenne, son accès aux marchés locaux et ses données exclusives sur les actifs des marchés privés.

L'approche d'investissement d'Ardian repose sur l'une des bases de données les plus complètes du secteur, couvrant plus de 1 700 fonds, plus de 700 GPs et plus de 12 000 sociétés sous-jacentes, alimentée par 4,5 millions de points de données en temps réel. Grâce à son poids, - notamment à travers sa plateforme Secondaires d'un montant record de 30 milliards de dollars (ASF IX) annoncée en janvier 2025 - cette approche place Ardian en bonne position pour évaluer le risque, identifier les actifs de qualité et avoir une capacité d'exécution précise. Cela fait d'Ardian un partenaire naturel pour SMBC, alors que la banque poursuit son développement sur le marché du NAV Financing mid-cap.

Ardian et SMBC étudient déjà conjointement des opportunités d'investissement.

« Ce partenariat traduit la stratégie d'Ardian : combiner des expertises de premier rang afin de créer de la valeur pour nos clients et nos investisseurs. Le NAV Financing se situe à l'intersection du private credit et des secondaires, domaines dans lesquels Ardian est un des leaders du marché. En nous associant à SMBC, nous étendons notre présence à une classe d'actifs au potentiel de croissance de long terme attractif, tout en renforçant notre capacité à proposer, à grande échelle, des solutions différenciées mobilisant l'ensemble de nos plateformes. »

● VLADIMIR COLAS ● DIRECTEUR GENERAL, ARDIAN

« Ce partenariat prolonge naturellement ce que nous avons construit en NAV Financing : une capacité dédiée, fondée sur la donnée et exclusivement centrée sur le mid-market. En combinant la base de données propriétaire inégalée d'Ardian à l'expertise de SMBC en structuration et à son réseau mondial, nous créons une offre véritablement différenciée. Nous constatons déjà un deal flow soutenu et nous pensons que les opportunités continueront de s'étoffer, à mesure que les gérants de fonds reconnaissent le NAV Financing comme outil stratégique. »

● OLIVIER BERMENT ● RESPONSABLE NAV FINANCING ET SENIOR MANAGING DIRECTOR, ARDIAN

A PROPOS D'ARDIAN

Dans un monde en constante mutation, Ardian se distingue par sa capacité à anticiper, à s'adapter et à transformer les défis en opportunités. En tant que société internationale et diversifiée opérant sur les marchés privés, avec 22 bureaux à travers le monde et plus de 350 professionnels de l'investissement, nous développons des solutions d'investissement et des stratégies sur mesure adaptées aux nouvelles dynamiques économiques et permettant à nos clients de rester résilients dans un monde qui évolue. Nous offrons une expertise locale et internationale, une performance à long terme et partageons la valeur avec nos investisseurs, nos partenaires et à la société dans son ensemble. Depuis la création d'Ardian en 1996, cette approche pionnière en matière de diversification et notre capacité à proposer des solutions sur mesure à grande échelle sont restées au cœur de notre stratégie.

A travers notre engagement, notre expertise et nos technologies, nous apportons une valeur durable à nos entreprises et contribuons positivement à l'ensemble du secteur.

Ardian gère ou conseille 200 milliards de dollars d'actifs pour le compte de plus de 1920 clients dans le monde au travers de ses expertises Private Equity, Real Assets et Credit.

Ardian. Maîtriser le changement pour créer une valeur durable.

ardian.com

Contacts Presse

ARDIAN

IMAGE 7

ardian@image7.fr